

«Моя будущая профессия – менеджер по продажам»



**Номинация: презентация в
формате PowerPoint**

**Выполнила: студентка 2 курса
ГБПОУ «Сергачский агропромышленный техникум»**

Бармина Елена

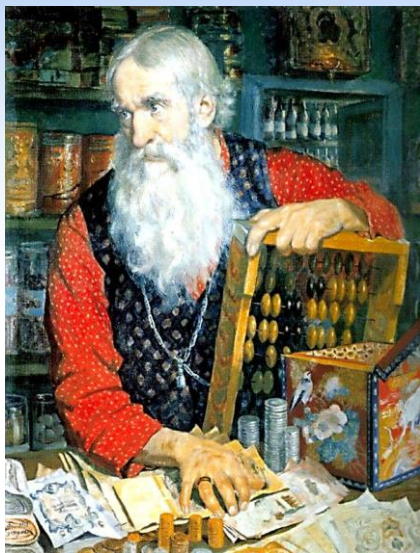
**Руководитель: преподаватель спецдисциплин
ГБПОУ «Сергачский агропромышленный техникум»**

Малафеева Ирина Евгеньевна

История профессии

- Торговое ремесло — одно из древнейших занятий человека. Оно появилось задолго до того, как были придуманы первые деньги.
- Слово «продавец» пришло в наш обиход лишь в конце XIX века, когда в России стали появляться универмаги. До этого люди, занимавшиеся торговлей, назывались по-разному.

Долгое время
центральной фигурой в
торговле оставался
купец



Другой видной фигурой
в русской торговле был
прасол — скупщик



На рынке действовала многочисленная
группа мелких торговцев:
офеней, ходябщиков,
коробейников, щепетильников.



Историю развития торговли легко проследить по дошедшим до нас архитектурным памятникам — гостиным дворам, торговым рядам. Мало кто не слышал о Нижегородской ярмарке

Настоящий продавец – не тот, кто продаст что угодно кому угодно, а тот, кто решит все проблемы покупателя, не забыв при этом и о своей выгоде

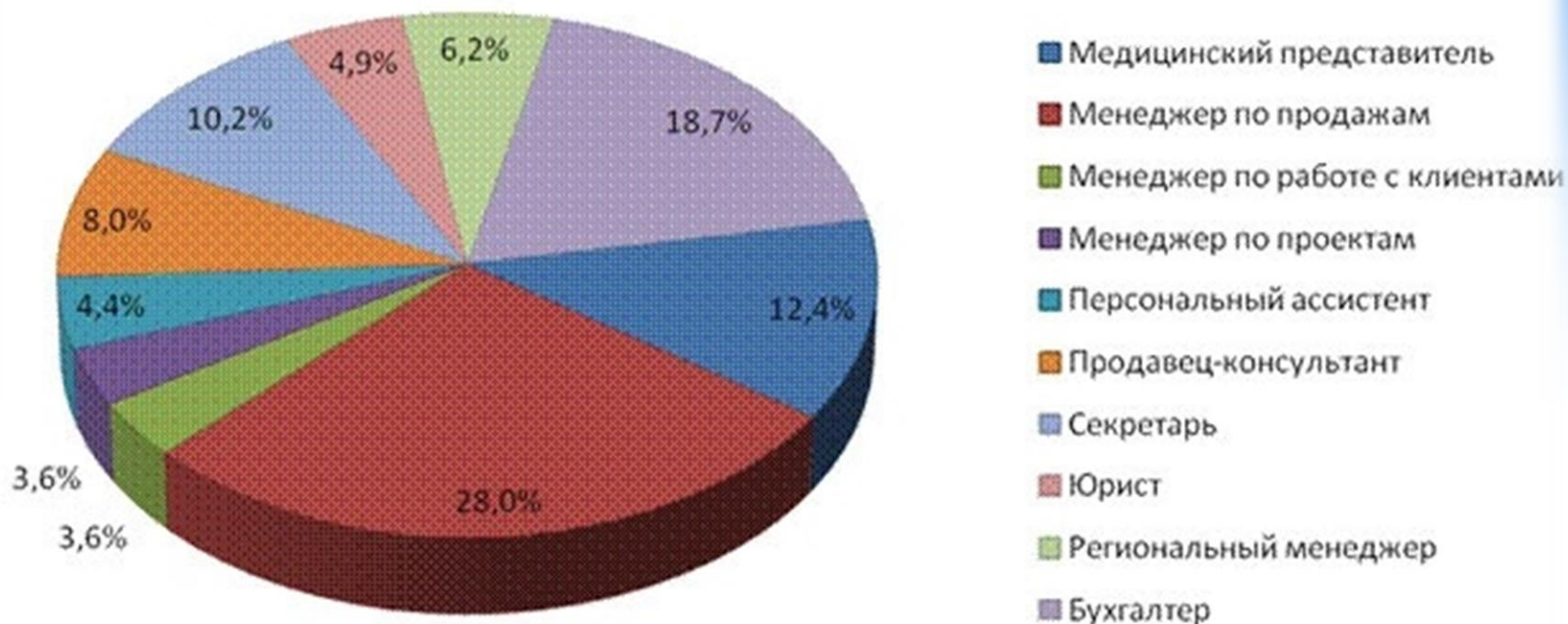
Почему я связала свое будущее с торговлей?

- * Самая быстрая прибыль
- * Самая быстрая карьера



Менеджер по продажам - самая востребованная вакансия на рынке труда Нижегородской области

Топ 10 профессий 2014 года



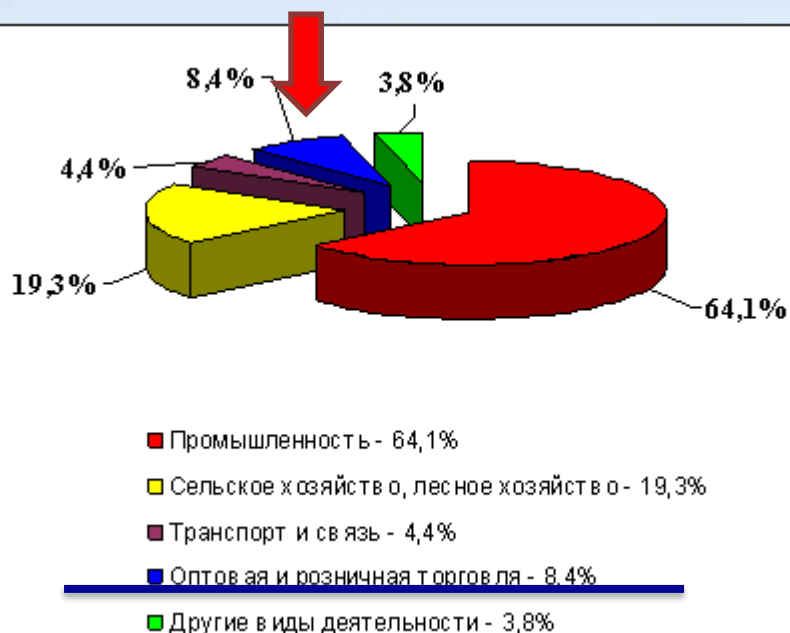
Программа развития Сергачского муниципального района на 2012-2020 г.г.



Сергачский район

Официальный портал органов
местного самоуправления
Нижегородской области

**Структура экономики
Сергачского района в 2014 г.**



**Торговля –
приоритетное
направление
развития
экономики
района**

Менеджер по продажам должен:

- * уметь общаться;
- * строить диалог;
- * работать с возражениями клиентов;
- * грамотно проводить презентацию товара своей компании;
- * просчитывать будущую сделку;
- * прогнозировать результаты переговоров



Анализ профессиограммы

Менеджер по продажам:

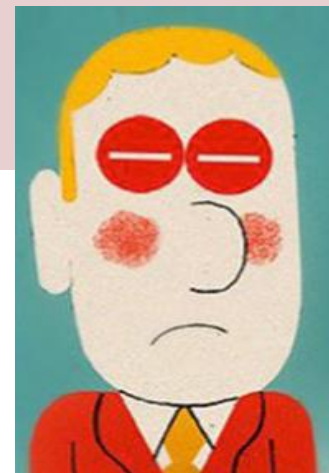
Плюсы специальности

- ☐ Требование постоянного повышения уровня образования
- ☐ Возможность хорошо зарабатывать
- ☐ Свободный рабочий график
- ☐ Возможность самореализации

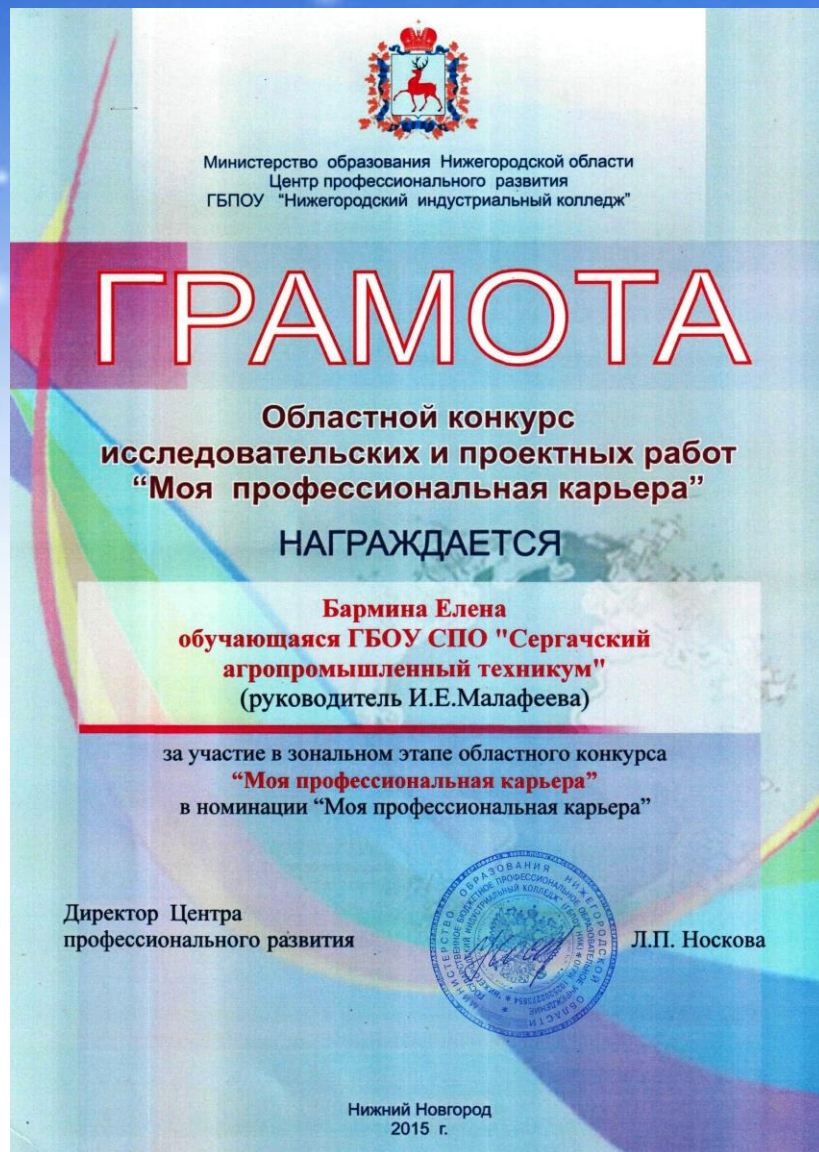


Минусы специальности

- ☐ Высокая степень ответственности
- ☐ Высокая конкуренция
- ☐ Самодисциплина
- ☐ Жесткая аналитика
- ☐ Коммерческие риски
- ☐ Стрессы



Этапы овладения профессией:



Знания – фундамент профессионализма. Участвуя в проектной и исследовательской работе, я не только получаю знания, но и учусь сама анализировать, исследовать и делать выводы из полученной информации.

Участие в областном конкурсе исследовательских и проектных работ «Моя профессиональная карьера»

Этапы овладения профессией:

Опыт – здание профессионализма. Работая в учебном магазине, я приобретаю опыт торговых расчетов, формирования ассортимента, выкладки товаров.

Учебный магазин
ГБПОУ «Сергачский
агропромышленный
техникум»



Этапы овладения профессией:

Деловые связи и репутация – гарантия устройства на работу. И приобретать их нужно еще будучи студентом.



Чтобы хорошо освоить профессию, необходимо перенимать опыт у профессионалов своего дела.

Чтобы найти хорошего работника, нужно воспитывать его еще на студенческой скамье

Деловая игра «С чего начинается бизнес» для студентов техникума и предпринимателей г. Сергача познакомил работодателей и будущих работников торговли

Этапы овладения профессией:

Магазины у дома

- Современная форма торговли (самообслуживание)
- Тщательно подобранный качественный ассортимент.
- Наличие постоянно товара в магазине.
- Устойчивые цены на ключевые позиции.
- Максимально развитая система лояльности для покупателей.
- Высокий уровень сервиса.
- Дополнительные услуги (доставка, предварительный заказ, праздничная упаковка).

Вершиной профессионализма для себя на данном этапе я вижу собственный магазин формата «Магазин у дома»



Мой социальный статус:

Руководитель молодежного объединения студентов направленного на развитие спорта и организацию мероприятий против наркомании

« ВМЕСТЕ ЗА ЖИЗНЬ! »



**Не следует рассчитывать, что выбранная
профессия будет служить всю жизнь.**

**НЕОБХОДИМО БЫТЬ ГОТОВЫМ:
РЕГУЛЯРНО ПОВЫШАТЬ КВАЛИФИКАЦИЮ,
ОСВАИВАТЬ СМЕЖНЫЕ СПЕЦИАЛЬНОСТИ**

**Быть смелее, выбирая
свою дорогу, и не
сворачивать с пути!**

**Удачи в достижении
высот профессии,
построении карьеры!**

